

## Das Partnermodell

Partneranforderungen	Reseller	Silber Partner	Gold Partner
Ansprechpartner in Vertrieb und Consulting	erforderlich	erforderlich	erforderlich
Partnerprofil	erforderlich	erforderlich	erforderlich
Partnervertrag	erforderlich	erforderlich	erforderlich
Zertifizierungen	optional*	erforderlich	erforderlich
Zielvorgaben zur Erreichung der Bonifizierung	-	erforderlich	erforderlich
Partnervorteile	Reseller	Silber Partner	Gold Partner
Einkaufsrabatt	15%	20%	30%
Persönliche Ansprechpartner	ja	ja	ja
Erweitertes Zahlungsziel	-	ja	ja
Zugang Partnerweb	ja	ja	ja
Leadweitergabe	-	ja	ja
Demoausrüstung	ja	ja	ja
Technischer Support	ja	ja	ja
Vertriebsunterstützende Hilfsmittel	ja	ja	ja
PreSales Support	ja	ja	ja
Kunden- und Projektschutz	-	ja	ja
Zugang zu Beta-Versionen	-	-	ja
Zugang zum Partnerforum	-	ja	ja
Erlaubnis zur Umsetzung von Dienstleistungen	-**	ja	ja
Marketingunterstützung	ja	ja	ja
Vertriebsunterstützung vor Ort	-	ja	ja

\* nicht notwendig, kann aber durch Zertifizierung weitere Vorteile erlangen

\*\* wenn optionale Zertifizierung vorhanden dann ja

